

Die Lopez-Methodik wandert in den indirekten Einkauf und . . .

Einkauf Produktivmaterial

Zulieferteile für Serienbelieferung
(meist 7-Jahres-Lieferzyklus)

"Lopez-Methodik" seit Mitte 90er:

- 2-3-Lieferanten-Modell
- Harte Auftragsverhandlungen
- Cost Break Down, e-Auktion etc.
- Zulieferer "garantiert alles", bekommt unverbindlichen Forecast
- Jährliche Preissenkungen (-3%)
- Quick Savings (aufs Alt-Geschäft)
- . . .

Indirekter Einkauf/ nicht-produktiv

Maschinen, Anlagen, Ausrüstungsgüter
und Dienstleistungen

Zunehmend nach "Lopez-Methodik":

- 2-3-Lieferanten-Modell
- Harte Auftragsverhandlungen
- Cost Break Down, Ausschreibungen etc.
- Zulieferer "garantiert alles", Kunde hält sich viele Türen offen
- Verzögerte Auftragsvergabe
- Nachverhandlung nach "Zusage"
- . . .